



**Le Technicien Supérieur en Commerce International**

Évolue dans un contexte commercial interculturel ; est capable de mettre en œuvre une stratégie commerciale à l'international - Maîtrise les techniques du Commerce International ainsi que celles propres à la Négociation. Utilise les technologies de l'information et de la communication de façon permanente. A le sens des initiatives et des responsabilités, il gère au mieux ses activités, son temps, il est partie prenante d'un travail en équipe. Respecte la législation, les règles d'éthique et la déontologie.

**enseignements**

- ◆ Français
- ◆ Deux langues vivantes
- ◆ Environnement économique et juridique
- ◆ Management des entreprises
- ◆ Etudes et Veille Commerciales Internationales : Rechercher les informations pour préparer la décision commerciale, explorer et sélectionner des marchés étrangers.
- ◆ Vente à l'Export : Elaborer une offre adaptée, prospecter, vendre et assurer le suivi des ventes.
- ◆ Achat à l'Import : Elaborer une BDD fournisseurs, participer au processus de négociation à l'achat et assurer le suivi des achats.
- ◆ Coordination des services à l'import et à l'export : choisir des prestataires, gérer des opérations d'Import-Export, gérer des projets et piloter des sous-traitants.
- ◆ Gestion des relations dans leur contexte pluriculturel : créer des messages, communiquer en langues étrangères en intégrant les codes professionnels et culturels du pays ciblé.

**stages**

**1<sup>ère</sup> Année : Stage de prospection clientèle de 8 semaines, dont 4 minimum à l'étranger.**  
**2<sup>ème</sup> Année : Stage de conduite des opérations d'import-export de 4 semaines, en France ou à l'étranger.**

**profil**

Le candidat doit présenter de réelles compétences linguistiques (2 langues vivantes) et manifester un intérêt marqué pour le monde de l'entreprise et l'économie.



**Inscription sur**

<https://www.parcoursup.fr/>

**Poursuite d'études**

Licence Professionnelle en Commerce International  
 MST en Commerce International  
 AES – Option Commerce International  
 Licence de LEA (Langues Etrangères appliquées)  
 Ecoles de Commerce en Admission Parallèle

**Sans expérience professionnelle**

Assistant Commercial Import-Export  
 Assistant Transitaire  
 Assistant du Responsable de Zone  
 Assistant du Chef de Produit  
 Assistant Administration des Ventes  
 Assistant aux Achats à l'International

**Après une première expérience professionnelle**

Commercial Import-Export  
 Chargé de Mission à l'International  
 Agent de Fret  
 Responsable de Zone  
 Chef de Produit  
 Responsable de l'Administration des Ventes  
 Acheteur International  
 Agent au Développement Commercial  
 Chargé de Clientèle

**débouchés**

**Lycée Jean Lurçat**

48 avenue des Gobelins 75013 PARIS  
 Tél: 01 44 08 70 20 Fax: 01 43 36 00 23  
 Ce.0753268v@ac-paris.fr