

Comment faire un dossier de candidature

- > A partir de mi-novembre 2018, le dossier de candidature est à télécharger sur les sites des lycées qui accueillent le BTS VIA, sur le site de la délégation régionale de l'Onisep et sur le site de l'académie de Paris
- > Date limite de retour des dossiers : 11 janvier 2019
- > Sélection sur dossier puis entretien de motivation
- > Entretiens : A partir du 3 décembre 2018
- > Date de début des cours : Entre le 21 et 28 janvier 2019
- > Fin de la formation : Entre le 5 et le 13 juillet 2019

Documents à joindre au dossier de candidature

- > Certificat de scolarité 2018//2019
- > Attestation de Sécurité Sociale étudiante 2018/2019
- > Attestation d'assiduité 1^{er} semestre 2018/2019
- > Bulletins trimestriels des classes de 1^{ère} et de terminale
- > Relevé de notes du Baccalauréat
- > Notes du 1^{er} semestre 2018/2019 si possible
- > CV et lettre de motivation

Vous postulez pour un BTS VIA Comptabilité et gestion(CG)

Lycée Roger Verlomme
24 rue Fondary – 75015 Paris
01 56 77 22 00

<http://lyc-verlomme.scola.ac-paris.fr/>

Courriel : viaverlomme@ac-paris.fr

Vous postulez pour un BTS VIA Management des Unités Commerciales(MUC)

Lycée Jean Lurçat
121 rue de Patay
01 44 06 77 50
48 Avenue des Gobelins
75013 Paris
01 44 08 70 20

<http://www.lycee-jean-lurcat.net/drupal/index.php>

Courriel : vialurcat@ac-paris.fr



BTS VIA

Voie d'Intégration Accélérée

Vous êtes en licence à l'Université, en CPGE, en IUT...

Vous songez à vous réorienter vers une formation plus professionnelle

Vous souhaitez découvrir le monde de l'entreprise

Vous voulez vous insérer rapidement dans la vie active

Avez-vous pensé au BTS ?

C'est possible

Le BTS VIA est fait pour vous

Une formation accélérée en lycée

Dès le second semestre

Une formation publique

Une formation gratuite

Deux spécialités de BTS proposées :

Comptabilité et Gestion (CG)

Management des Unités Commerciales (MUC)

Votre réorientation réussie

- > Vous êtes à l'université, en IUT, en CPGE...
- > Vous ne vous sentez pas à votre place
- > Vous avez du mal à trouver votre voie
- > Vous ressentez le besoin d'entrer dans la vie active rapidement

En BTS, vous trouverez :

- > Un suivi personnalisé de votre parcours
- > Des matières générales, professionnelles et des stages vous permettant de vous plonger dans le monde de l'entreprise
- > Une forte employabilité à l'issue de la formation

La VIA : un tremplin pour réussir votre 1^{ère} année

- > À l'issue de votre S1, vous candidatez à la VIA
- > Au 2^e semestre vous suivez une formation intensive dans l'un des deux établissements de formation

Avec la VIA vous allez :

- > Allier acquis théoriques et stages
- > Obtenir en un semestre intensif les acquis d'une année
- > Poursuivre en deuxième année de BTS après la formation VIA, pour obtenir votre diplôme
- > Créer un réseau professionnel pour vos stages et futurs emplois
- > Pouvoir revenir à l'Université en L3 si vous le souhaitez et si vos résultats le permettent
- > Accéder aux écoles de commerce directement ou par une classe préparatoire dédiée
- > Poursuivre votre formation professionnelle en Licence Pro

Vous avez le choix entre deux formations :

- > Comptabilité et Gestion (CG)
- > Management des Unités Commerciales (MUC)

BTS Comptabilité et Gestion

La mission du titulaire du BTS CG, consiste à prendre en charge les activités comptables et de gestion de l'organisation à laquelle il appartient, ou pour le compte de laquelle il agit au titre d'un prestataire extérieur.

Au sein des organisations, il :

- > organise et réalise la gestion des obligations comptables, fiscales et sociales,
- > participe à l'élaboration et à la communication des informations financières et de gestion,
- > contribue aux prévisions et à la préparation des décisions.

Vous agissez dans des contextes de travail variés et évolutifs, dépendant à la fois de la structure juridique, de la taille, des choix organisationnels et technologiques des entreprises.

Formation VIA CG

- > Formation de 6 mois de fin janvier à mi-juillet
- > Formation théorique de 16 semaines et 6 semaines de stage en entreprise ou en cabinet

Formation organisée en modules

- > Modules d'enseignement général : culture générale et expression, langues vivantes étrangères, économie, droit et management des entreprises

- > Modules d'enseignement Professionnel : gestion comptable, fiscale et sociale, gestion de la performance Et de l'organisation, accompagnement des étudiants dans leurs missions, utilisation des outils informatiques...

Après le BTS

Débouchés professionnels

- > Au sein des entreprises du secteur concurrentiel, comme comptable unique dans les petites structures ou comme comptable spécialisé intégré à une équipe dans les entreprises de plus grande dimension
- > Dans les entreprises ou organismes prestataires de services comptables et de gestion : cabinets d'expertise comptable, centres de gestion agréés, cabinets d'audit et de conseil...
- > Dans le secteur associatif
- > Dans les services comptables et financiers du secteur public

Poursuites d'études

- > En CPGE (classe préparatoire aux grandes écoles)
- > En DCG : diplôme supérieur de comptabilité gestion
- > À l'université en licence professionnelle (secteurs de la finance-comptabilité ou de la gestion d'entreprise) ou en L3 (économie gestion, sciences de gestion).
- > En école supérieure de commerce et de gestion
- > En école spécialisée

BTS Management des Unités Commerciales

Le titulaire du BTS MUC a pour perspective de prendre la responsabilité de tout ou partie d'une unité commerciale ou magasin ou agence commerciale ou site marchand...

Dans le cadre de cette unité commerciale, il exerce des missions de :

- > management de l'unité commerciale
- > gestion de la relation avec la clientèle
- > gestion et animation de l'offre de produits et de services
- > recherche et exploitation de l'information nécessaire à l'activité commerciale

Formation VIA MUC

- > Formation de 6 mois de fin janvier à mi-juillet
- > Formation théorique de 16 semaines et 6 semaines de stage en unités commerciales

Formation organisée en modules

- > Modules d'enseignement général : culture générale et expression, langues vivantes étrangères, économie, droit et management des entreprises
- > Modules d'enseignement professionnel : gestion d'une unité commerciale, management d'une équipe, Communication et négociation, accompagnement des étudiants dans leurs missions en unités commerciales, informatique...

Après le BTS

Débouchés professionnels

Responsable de clientèle, Chef d'agence commerciale, Chef de secteur, Chef de marché, Responsable logistique, Superviseur, Responsable d'un point de vente, Manager rayon, Administrateur des ventes...

Poursuite d'études

Les titulaires du BTS Management des Unités Commerciales peuvent opter pour une poursuite d'études :

- > À l'université (sous réserve d'un bon dossier) :
 - En licence professionnelle du domaine commercial ;
 - En licence LMD (L3 en économie-gestion ou en sciences de gestion)
- > En école supérieure de commerce ou de gestion
- > En CPGE (classe préparatoire aux grandes écoles)
- > En ATS (classe préparatoire aux grandes écoles, adaptée aux techniciens supérieurs)