

## Comment faire un dossier de candidature

- > A partir du 20 novembre 2020, le dossier de candidature est à télécharger sur les sites des lycées qui accueillent le BTS VIA, sur le site de la délégation régionale de l'Onisep et sur le site de l'académie de Paris
- > Date limite de retour des dossiers : 18 décembre 2020 (R. Verlomme) ; 11 janvier 2021 (J. Lurçat)
- > Sélection sur dossier puis entretien de motivation
- > Entretiens : A partir du 30 novembre 2020 (R. Verlomme) ; du 11 janvier 2021 (J. Lurçat)
- > Date de début des cours : 18 janvier 2021 (R. Verlomme) ; 25 janvier 2021 (J. Lurçat)
- > Fin de la formation : 16 juillet 2021 (J. Lurçat)

## Documents à joindre au dossier de candidature

- > Certificat de scolarité 2020//2021
- > Attestation de Sécurité Sociale étudiante 2020/2021
- > Attestation d'assiduité 1<sup>er</sup> semestre 2020/2021
- > Bulletins trimestriels des classes de 1<sup>ère</sup> et terminale
- > Relevé de notes du Baccalauréat
- > Notes du 1<sup>er</sup> semestre 2020/2021 si possible
- > CV et lettre de motivation

### Vous postulez pour un BTS VIA Comptabilité et gestion (CG)

Lycée Roger Verlomme  
24 rue Fondary – 75015 Paris  
01 56 77 22 00

<https://lyc-roger-verlomme.ac-paris.fr>  
Courriel : [vialurcat@ac-paris.fr](mailto:vialurcat@ac-paris.fr)

### Vous postulez pour un BTS VIA Management Commercial Opérationnel (MCO)

Lycée Jean Lurçat  
121 rue de Patay  
01 44 06 77 50  
48 Avenue des Gobelins  
75013 Paris  
01 44 08 70 20

<http://www.lycee-jean-lurcat.net/drupal/index.php>  
Courriel : [vialurcat@ac-paris.fr](mailto:vialurcat@ac-paris.fr)



# BTS VIA

## Voie d'Intégration Accélérée

Vous êtes en licence à l'Université, en CPGE, en IUT...  
Vous songez à vous réorienter vers une formation plus professionnelle

Vous souhaitez découvrir le monde de l'entreprise  
Vous voulez vous insérer rapidement dans la vie active

**Avez-vous pensé au BTS ?**

**C'est possible**

**Le BTS VIA est fait pour vous**

Une formation accélérée en lycée

Dès le second semestre

Une formation publique

Une formation gratuite

Deux spécialités de BTS proposées :

Comptabilité et Gestion (CG)

Management Commercial Opérationnel (MCO)

**Votre réorientation réussie**

- > Vous êtes à l'université, en IUT, en CPGE...
- > Vous ne vous sentez pas à votre place
- > Vous avez du mal à trouver votre voie
- > Vous ressentez le besoin d'entrer dans la vie active rapidement

## En BTS, vous trouverez :

- > Un suivi personnalisé de votre parcours
- > Des matières générales, professionnelles et des stages vous permettant de vous plonger dans le monde de l'entreprise
- > Une forte employabilité à l'issue de la formation

## La VIA : un tremplin pour réussir votre 1<sup>ère</sup> année

- > A l'issue de votre S1, vous candidatez à la VIA
- > Au 2<sup>e</sup> semestre vous suivez une formation intensive dans l'un des deux établissements de formation

## Avec la VIA vous allez :

- > Allier acquis théoriques et stages
- > Obtenir en un semestre intensif les acquis d'une année
- > Poursuivre en deuxième année de BTS après la formation VIA, pour obtenir votre diplôme
- > Créer un réseau professionnel pour vos stages et futurs emplois
- > Pouvoir revenir à l'Université en L3 si vous le souhaitez et si vos résultats le permettent
- > Accéder aux écoles de commerce directement ou par une classe préparatoire dédiée
- > Poursuivre votre formation professionnelle en Licence Pro

## Vous avez le choix entre deux formations :

- > Comptabilité et Gestion (CG)
- > Management Commercial Opérationnel (MCO)

## BTS Comptabilité et Gestion

La mission du titulaire du BTS CG, consiste à prendre en charge les activités comptables et de gestion de l'organisation à laquelle il appartient, ou pour le compte de laquelle il agit au titre d'un prestataire extérieur.

Au sein des organisations, il :

- > organise et réalise la gestion des obligations comptables, fiscales et sociales,
- > participe à l'élaboration et à la communication des informations financières et de gestion,
- > contribue aux prévisions et à la préparation des décisions.

Vous agissez dans des contextes de travail variés et évolutifs, dépendant à la fois de la structure juridique, de la taille, des choix organisationnels et technologiques des entreprises.

### Formation VIA CG

- > Formation de 6 mois de fin janvier à mi-juillet
- > Formation théorique de 16 semaines et 6 semaines de stage en entreprise ou en cabinet

### Formation organisée en modules

- > Modules d'enseignement général : culture générale et expression, langues vivantes étrangères, économie, droit et management des entreprises
- > Modules d'enseignement Professionnel : gestion comptable, fiscale et sociale, gestion de la performance Et de l'organisation, accompagnement des étudiants dans leurs missions, utilisation des outils informatiques...

## Après le BTS

### Débouchés professionnels

- > Au sein des entreprises du secteur concurrentiel, comme comptable unique dans les petites structures ou comme comptable spécialisé intégré à une équipe dans les entreprises de plus grande dimension
- > Dans les entreprises ou organismes prestataires de services comptables et de gestion : cabinets d'expertise comptable, centres de gestion agréés, cabinets d'audit et de conseil...
- > Dans le secteur associatif
- > Dans les services comptables et financiers du secteur public

### Poursuites d'études

- > En CPGE (classe préparatoire aux grandes écoles)
- > En DCG : diplôme supérieur de comptabilité gestion
- > À l'université en licence professionnelle (secteurs de la finance-comptabilité ou de la gestion d'entreprise) ou en L3 (économie gestion, sciences de gestion).
- > En école supérieure de commerce et de gestion
- > En école spécialisée

## BTS Management Commercial Opérationnel

Le titulaire du BTS MCO a pour perspective de prendre la responsabilité de tout ou partie d'une unité commerciale ou magasin ou agence commerciale ou site marchand...

Dans le cadre de cette unité commerciale, il exerce principalement des missions de :

- > développement de la relation client et vente conseil dans un cadre d'omnicanalité: assurer la veille informationnelle, réaliser des études commerciales, vendre, entretenir la relation client,
- > animation et dynamisation de l'offre commerciale : élaborer et adapter en continu l'offre de produits et de services, organiser l'espace commercial et développer ses performances, mettre en place la communication commerciale, évaluer l'action commerciale.

## Après le BTS

### Formation VIA MCO

- > Formation de 6 mois de fin janvier à mi-juillet
- > Formation théorique de 16 semaines et 7 semaines de stage en unités commerciales

### Formation organisée en modules

- > Modules d'enseignement général : culture générale et expression, langues vivantes étrangères, culture économique, juridique et managériale
- > Modules d'enseignement professionnel : développement de la relation client et vente conseil, animation et dynamisation de l'offre commerciale, gestion opérationnelle de l'unité commerciale, management de l'équipe commerciale

### Débouchés professionnels

Responsable de clientèle, Chef d'agence commerciale, Chef de secteur, Chef de marché, Responsable logistique, Superviseur, Responsable d'un point de vente, Manager rayon, Administrateur des ventes...

### Poursuite d'études

- Les titulaires du BTS Management Commercial Opérationnel peuvent opter pour une poursuite d'études :
- > À l'université (sous réserve d'un bon dossier) :
    - En licence professionnelle du domaine commercial ;
    - En licence LMD (L3 en économie-gestion ou en sciences de gestion)
  - > En école supérieure de commerce ou de gestion
  - > En CPGE (classe préparatoire aux grandes écoles)
  - > En ATS (classe préparatoire aux grandes écoles, adaptée aux techniciens supérieurs)